



www.univalle.edu

Ani

# eldeber.com.bo

» AHORA

EDI

Santa Cruz

Seguridad

Nacional

Internacional

Economía

Deportes

Sociales

Escenas

## economía

Edición Impresa

## Viñedos. Alistan exportación de uva a Paraguay

Negocio. El 10 de marzo se prevé el envío de 700 cajas del producto al vecino país



www.univalle.edu

Anuncios Google

### Fernando Rojas Moreno. Tarija

La uva, catalogada la 'fruta 'estrella' en Tarija y que se utiliza como materia prima para la producción de vino, ahora trasciende fronteras. Pequeños productores del valle central de Tarija, que comprende las provincias Cercado, Avilés y Méndez concretaron la exportación de 700 cajas de uva de mesa a Paraguay por un valor que se estima supera los \$us 65.000.

El intercambio comercial de uva al exterior se concreta en el marco del programa Acceso a Mercados y Alivio a la Pobreza (MAPA) que impulsa la Agencia de Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (Usaid), a través de la Fundación para el Desarrollo Tecnológico Agropecuario de

los Valles (FDTA) ejecutora del proyecto en el valle central tarijeño.

Sobre la venta de uva de mesa a Paraguay, Gustavo Vacaflores, coordinador del proyecto uvas en la Fundación Valles, señaló que el próximo 10 de marzo se tiene previsto enviar en barco las 700 cajas de uva de mesa de la variedad Italia, cada una con ocho kilos, a Paraguay.

Hacerlo antes, según Vacaflores, resultará casi improbable, dado que está en proceso de trámite la licencia de sanidad agropecuaria e inocuidad alimentaria ante autoridades nacionales y paraguayas para la exportación del producto.

En el ámbito comercial, refirió que en el mercado nacional la caja de 20 kilos de uva Italia se cotiza en Bs 120, mientras que en el contexto internacional alcanza entre \$us 11 y 12 el embalaje de madera con ocho kilos. No obstante, señaló que en Tarija también se cultiva uva de las variedades Moscatel de Alejandría, Ribier, Red Globe y Cardinal, que alcanzan valores desde los Bs 85 la caja, de 20 kilos.

En cuanto a la producción de uva en Tarija, Vacaflores señaló que en cada campaña de

FOTO

Cal  
rec

TITUL

Veto

Viñe

Nuev

FO in

Plan

Sant

Gobi  
partLos  
millLos  
la ve



Anualmente Tarija produce cerca de 950.000 cajas de uva, de las cuales, 500.000 se van a las bodegas para la elaboración de vinos y el resto es para el consumo nacional.

Cochabamba

Año 2010, martes 2 de marzo

**Opinión**

www.opinion.com.bo

**ECONOMIA · 17A**

El primer envío se efectuará hasta el 10 de marzo

# Preparan 700 cajas de uva para exportar a Paraguay

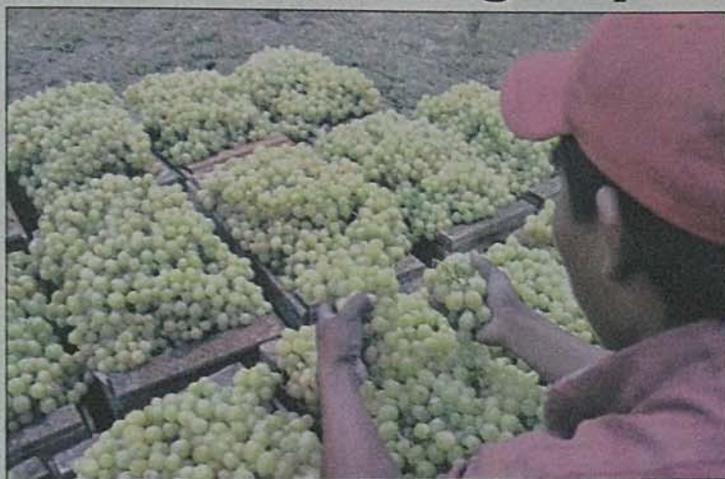
Después de arduas negociaciones entre productores, la Fundación para el Desarrollo Tecnológico Agropecuario de los Valles y empresarios paraguayos, se ha logrado abrir las puertas de Asunción a la uva de mesa de Tarija.

"Si todo sale bien, el próximo 10 de marzo se enviará el primer embarque de uva de mesa a Paraguay", dijo el coordinador del proyecto de Uva de Mesa de la Fundación Valle, Gustavo Vacaflor, quien explicó que se están preparando 700 cajas de 8 kilos por un valor de 12 dólares cada una.

Vacaflor dijo que en la actualidad, los productores están completando los trámites de certificación en el Servicio Nacional de Sanidad Agropecuaria e Inocuidad Alimentaria (Senasag) y que sólo falta detalles formales para empezar la exportación de uva de mesa al vecino país.

Asimismo, se conoció que el primer envío se realizará por transporte aéreo, pero no se descarta enviar por vía terrestre si en Paraguay crece la demanda.

Paraguay se proyecta como uno de los mercados más interesantes de todos los países vecinos ya que no produce uva de mesa, sin embargo, Argentina sigue siendo su principal proveedor.



Tarija produce 950.000 cajas de uva cada año, casi la totalidad para el consumo nacional.

## Competencia

Según Vacaflor, la producción de uva de mesa de Tarija, tiene importantes competidores en Camargo y en los valles de Santa Cruz, pero que la actividad sigue siendo rentable porque se trata de un producto con alta demanda en el mercado interno.

Sin embargo, los productores denunciaron el contrabando de uva de mesa de Argentina y Chile, lo cual genera una competencia desleal, pero principalmente, por su efecto en la caída del precio del producto.

## Cooperación

Mediante la iniciativa del proyecto de uva de mesa, Usaid/Bolivia apoya a pequeños productores agropecuarios de Bolivia en el aprovechamiento de oportunidades comerciales, a través de actividades orientadas a mejorar las técnicas de producción y poscosecha, control de calidad y accesos a los mercados nacionales e internacionales.

Las primeras intervenciones del programa de uva de mesa se centraron en actividades de poscosecha, introduciendo temas como:

determinación del punto óptimo de cosecha, arreglo de racimo, clasificación de bayas por diámetro e introducción de nuevos empaques. En la segunda y tercera fase se introdujeron temas referidos al manejo de cultivo, como ser la poda, manejo de suelos, manejo integral de plagas, fertilización y actividades de las poscosecha.

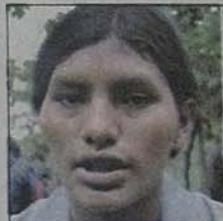
USAID/Bolivia, a través de la Fundación Valle ha realizado una inversión económica de más de 105 millones de bolivianos en el proyecto de la uva de mesa.

# La cosecha de la uva es de diciembre a marzo

Yo me dedico a la cosecha de uva y a las labores de casa. Mi trabajo consiste en seleccionar los granos de un racimo y cortar las uvas dañadas. Luego este producto es envuelto en un papel especial para colocarlo en un cajón.

A mí me pagan 50 bolivianos por cada día de trabajo, pero esto no es todo el año, sino sólo existe trabajo para cosechar en los meses de diciembre, enero, febrero y un poquito en marzo.

Esta actividad ayuda a mi familia, ayudo a mi es-



Clara Tórrez, cosechadora.

poso, ya que para realizar el trabajo se debe tener mucha experiencia y responsabilidad con el manejo del producto, los dueños de las fincas son exigentes.

Mi finca está ubicada en Calamuchita, en la provincia Áviles del departamento de Tarija. Yo soy nueva en la producción de uva, de hecho estoy recién en el tercer año de producción y mi parcela no es muy grande.

Este viñedo fue realizado como una prueba para ver cómo funcionaría la producción. En este año la cosecha ha sido más significativa que antes y se puede señalar que ahora este negocio es un poco rentable.

Éste es un parral pequeño de pruebas de una cuarta de hectárea, pero existe



Clementina Ríos, propietaria de una finca.

la voluntad de aumentar la cantidad a una hectárea este año, pero también depende de los recursos económicos.

Si una familia está interesada en la actividad de la producción de uva de mesa, suponiendo que ya tiene la tierra, requiere recursos económicos para preparar el terreno y sembrar la uva, al menos durante tres años.

La inversión de este proceso puede variar entre 15.000 y 20.000 dólares por hectárea.

En la uva de mesa, se necesita aproximadamente 1.600 plantines por hectárea, de acuerdo a las distancias entre plantas.

Después hay otra inversión fuerte en postes y alambres que guían y protegen a las plantas.

En todo el departamento existe una producción aproximada de 500 hectáreas de uva de mesa, estamos hablando del producto que se comercializa como fruta en los mercados, no sólo de Tarija, sino en Cochabamba, La Paz y Santa Cruz.

Dentro de la producción de uva, Tarija fabrica vino, a través de varias bodegas privadas y más de 18 variedades de vino, desde aquella tradicional, como el Patero, como la técnica del Cabernet Sauvignon. También se fabrica sangani



Gustavo Vacaflor, coordinador Fundación Valle.

En algunas zonas se requiere de la malla antigraza para proteger la planta de la uva, pero Calamuchita está al margen de este desastre natural.



René Colodro, consultor Fundación Valle.

y vinagre, aunque este último en cantidades pequeñas.

## VARIETADES

Los productores de uva de mesa de Tarija se han especializado en el cultivo y la cosecha de varios tipos de uva:

- ✓ Cardinal, la más temprana, su cosecha comienza en diciembre.
- ✓ Italia, su cosecha comienza en febrero, su grano es más grande y su vida útil es mayor.
- ✓ Redbloc: es de variedad rosada.
- ✓ Moscatel: su cosecha es en enero-febrero.
- ✓ Riviera: es de variedad negra.



Uva de la variedad Riviera.



Después del petróleo, la producción de uva es la principal actividad económica de Tarija.

COTIZACION DEL DOLAR	
VENTA	7.07
COMPRA	6.97
BS/UFV	1.53805
Unidad de Fomento de Vivienda	
EURO	9.45931

Los productores se quedan sólo con el 33.5 por ciento del costo final del mercado

## Comerciantes se llevan casi el 70% del precio de la uva tarijeña

Los productores de uva de mesa de Tarija se ven obligados a vender al precio impuesto por los intermediarios. Éstos la venden en otros departamentos multiplicando ese precio original.

David Ovando  
fotos: Benjamin James

Los comerciantes mayoristas y minoristas, incluyendo el servicio de transporte de la uva de mesa de Tarija a Cochabamba, se llevan el 66.5 por ciento promedio de los beneficios económicos del producto que se comercializa en los principales mercados de la ciudad. Entre tanto, los productores chapacos, pese a las fuertes inversiones económicas y la esforzada faena que realizan, sólo se quedan con el 33.5 por ciento.

El kilo de uva de mesa de la variedad Italia, puesto en finca (Cachamocha, Tarija) tiene un costo de 6 bolivianos el kilo, igual a 120 bolivianos la caja de 20 kilos. Este producto es comprado por los comerciantes mayoristas y transportado principalmente a Cochabamba, Santa Cruz y La Paz. Sin embargo, en estos departamentos el kilo es comercializado a 16 bolivi-

nos, equivalente al 62.5 por ciento del valor de la uva de mesa de ganancia adicional.

Entre tanto, la variedad de moscatel de Alejandría tiene un costo de 3.5 bolivianos el kilo, 70 bolivianos la caja de 20 kilos, pero en Cochabamba, el mismo producto tiene un precio de 12 bolivianos el kilo, equivalente al 70.8 por ciento del valor del producto.

Los comerciantes mayoristas se llevan en promedio el 66.5 por ciento de las ganancias netas de la uva de mesa que se produce en Tarija. Sin embargo, los productores, que invierten tiempo, mano de obra, y recursos económicos en los viñedos sólo se quedan con el 33.5 por ciento del valor total de la uva de mesa.

Según estimaciones del programa de uva de mesa, que impulsa la Agencia de Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (Usaid) a través de la Fundación para el Desarrollo Tecnológico Agropecuario de los Valles (FDTA), Tarija produce 950.000 cajas de uva cada año, de las cuales, 500.000 se van a las bodegas, el resto, 450.000 cajas, equivalente a 54 millones de bolivianos, se van al consumo del mercado interno.

### Transporte

En una consulta que Opinión realizó en Tarija, una comerciante mayorista, sin mencionar su nombre, explicó que el costo de transporte y las distancias enormes que tienen que recorrer para trasladar la fru-



Un grupo de cosechadores selecciona la uva, en una finca en la zona de "Cachamocha", en Tarija.

ta es la principal razón para que el precio de la uva de mesa se eleve en más del 60 por ciento.

Gran parte de los comerciantes mayoristas dispuestos de grandes capitales y tienen servicio de transporte para comprar y trasladar los productos a los mercados internos del país. Para llevar la uva de mesa a Santa Cruz, los vehículos deben recorrer más de 700 kilómetros por la vía Tarija-Villazón-Santa Cruz.

En la otra ruta, para llegar a Cochabamba, los vehículos deben trasladarse a Potosí, después a

Sucre hasta llegar a nuestro departamento, recorriendo, al menos 800 kilómetros. Sin embargo, dentro de la denominada fase de producción, los agricultores tarijeños son los que realizan la mayor parte de las inversiones en el cultivo de uva de mesa, pero no son reconocidos porque el precio de la uva de mesa, en la mayoría de los casos, lo pone el comerciante.

Independientemente del terreno, un agricultor requiere de una inversión inicial de 30 mil dólares (140.000 bolivianos) para preparar la tierra, la compra de los plántines de uva de mesa, la malla de alambrado y el mantenimiento del terreno.

A esto se debe sumar, que el agricultor debe utilizar anualmente fungicidas y cosechadores para entre- garse la uva de mesa en cajas de 20 kilos.

El coordinador del proyecto de Uva de Mesa de la Fundación Valle, Gustavo Vacallo, explicó que los productores de uva de mesa han realizado un esfuerzo enorme en la presente gestión y que el asesoramiento técnico en el uso de suelo y manejo integral del viñedo les ha permitido aumentar la productividad, que se tradujo en mayores beneficios económicos.

## Consumo nacional

De toda la uva de mesa que se produce en el valle central de Tarija, que comprende las provincias de Cercado, Ankes y Méndez, el departamento de Santa Cruz consume aproximadamente el 50 por ciento del producto, equivalente a 225.000 cajas, (4.5 millones de kilos); entre tanto, Cochabamba compra el 25 por ciento, es decir, 112.500 cajas anuales (2.25 millones de kilos).

Por su parte, La Paz es el tercer departamento que consume la uva de mesa tarijeña, con 100 mil cajas anuales, mientras que el resto de los departamentos compran 12.500 cajas, equivalente al 5 por ciento.

En Tarija, se benefician algo más de 1.600 familias, de las cuales la mayoría se encuentran en la región de Calamuchita, ubicada a 281 kilómetros de la capital de Tarija. Sólo en esta zona existen 500 hectáreas de uva, en su mayoría de mesa.

Después de los negocios del gas y los hidrocarburos, la producción de uva de mesa es la más importante en la región. En ese marco, instituciones públicas y privadas buscan fortalecer la actividad, potenciando el cultivo y mejorando la calidad

del producto. Sin embargo, varios productores de uva de mesa, principalmente de las comunidades que comprenden el valle central de Tarija, se quejaron por la arbitrariedad del manejo los precios del producto y mantienen diferencias permanentes sobre el precio de la uva de mesa.

Facundo Cuéllar, un agricultor boliviano que regresó de Argentina hace tres años, encontró en la uva de mesa, la esperanza económica que Buenos Aires le negó en su larga estada de obrero.

Hoy, sonríe y mira con mucho optimismo el futuro cercano, no es para menos, la uva que sembró hace dos años, ya le dio 900 cajas de uva de mesa en 2010, y eso, que la cosecha apenas ha comenzado.

"Yo no le voy a vender mi uva a las bodegas porque nos pagan muy poco, prefiero llevarla hasta Cochabamba", dijo el agricultor, quien se compró un "camioncito" para transportar el producto, pero también denunció que los comerciantes son gente que se aprovecha de la ausencia de los productores.



Anualmente Tarija produce cerca de 950.000 cajas de uva, de las cuales, 500.000 se van a las bodegas para la elaboración de vinos y el resto es para el consumo nacional.

El primer envío se efectuará hasta el 10 de marzo

## Preparan 700 cajas de uva para exportar a Paraguay

Después de arduas negociaciones entre productores, la Fundación para el Desarrollo Tecnológico Agropecuario de los Valles y empresarios paraguayos, se ha logrado abrir las puertas de Asunción a la uva de mesa de Tarija.

Si todo sale bien, el próximo 10 de marzo se enviará el primer embarque de uva de mesa a Paraguay", dijo el coordinador del proyecto de Uva de Mesa de la Fundación Valle, Gustavo Vacallo, quien explicó que se están preparando 700 cajas de 8 kilos por un valor de 12 dólares cada una.

Vacallo dijo que en la actualidad, los productores están completando los trámites de certificación en el Servicio Nacional de Sanidad Agropecuaria e Inocuidad Alimentaria (Senasag) y que sólo falta detalles formales para empezar la exportación de uva de mesa al vecino país.

Asimismo, se conoció que el primer envío se realizará por transporte aéreo, pero no se descarta enviar por vía terrestre si en Paraguay crece la demanda.

Paraguay se proyecta como uno de los mercados más interesantes de todos los países vecinos ya que no produce uva de mesa, sin embargo, Argentina sigue siendo su principal proveedor.

### VARIEDADES

Los productores de uva de mesa de Tarija se han especializado en el cultivo y la cosecha de varios tipos de uva.

- Cardinal, la más temprana, su cosecha comienza en diciembre.
- Italia, su cosecha comienza en febrero, su granero más grande y su vida útil es mayor.
- Redblond es de variedad rusa.
- Moscatel, su cosecha en enero-febrero.
- Riviera es de variedad negra.



Uva de la variedad Riviera.



Tarija produce 950.000 cajas de uva cada año, casi la totalidad para el consumo nacional.

### Competencia

Según Vacallo, la producción de uva de mesa de Tarija, tiene importantes competidores en Camargo y los valles de Santa Cruz, pero que la actividad sigue siendo rentable porque se trata de un producto con alta demanda en el mercado interno.

Sin embargo, los productores denunciaron el controlado de uva de mesa de Argentina y Chile, lo cual genera una competencia desleal, pero principalmente, por su efecto en la caída del precio del producto.

### Cooperación

Mediante la iniciativa del proyecto de uva de mesa, Usaid/Bolivia apoya a pequeños productores agropecuarios de Bolivia en el aprovechamiento de oportunidades comerciales, a través de actividades orientadas a mejorar las técnicas de producción y postcosecha, control de calidad y acceso a los mercados nacionales e internacionales.

Las primeras intervenciones del programa de uva de mesa se centraron en actividades de postcosecha, introduciendo temas como:

determinación del punto óptimo de cosecha, arreglo de racimo, clasificación de bayas por diámetro e introducción de nuevos empaques. En la segunda y tercera fase se introdujeron temas referidos al manejo de cultivo, como ser la poda, manejo de suelo, manejo integral de plagas, fertilización y actividades de las postcosecha.

Usaid/Bolivia, a través de la Fundación Valle ha realizado una inversión económica de más de 105 millones de bolivianos en el proyecto de la uva de mesa.



Después del petróleo, la producción de uva es la principal actividad económica de Tarija.

## La cosecha de la uva es de diciembre a marzo

Yo me dedico a la cosecha de uva y a las labores de casa. Mi trabajo consiste en seleccionar los granos de un racimo y cortar las uvas dañadas. Luego este producto es empujado en un papel especial para colocarlo en un cajón.

A mí me pagan 50 bolivianos por cada día de trabajo, pero esto no es todo el año, sino sólo existe trabajo para cosechar en los meses de diciembre, enero, febrero y un poquito en marzo.

Esta actividad ayuda a mi familia, ayudo a mi es-

posa, ya que para realizar el trabajo se debe tener mucha experiencia y responsabilidad con el manejo del producto, los diarios de la finca son exigentes.

Mi finca está ubicada en Calamuchita, en la provincia Ankes del departamento de Tarija. Mis uvas se usan en la producción de uva de hecho están recién en el tercer año de producción y mi parcela no es muy grande.

Este viñedo fue realizado como una prueba para ver cómo funcionaría la producción. En este año la cosecha ha sido más significativa que antes y se puede señalar que ahora este negocio es un poco rentable.

Está en un parcelario pequeño de pruebas de una cuarta de hectárea, pero existe

Si una familia está interesada en la actividad de la producción de uva de mesa, suponiendo que ya tiene la tierra, requiere recursos económicos para preparar el terreno y sembrar la uva, al menos durante tres años.

La inversión de este proceso puede variar entre 15.000 y 20.000 dólares por hectárea.

En la uva de mesa, se necesita aproximadamente 1.600 plántines por hectárea, de acuerdo a la distancia entre plantas.

Después de una inversión fuerte en postes y alambres que guían y protegen a las plantas.

En todo el departamento existe una producción aproximada de 300 hectáreas de uva de mesa, están hablando del producto se comercializa como fruta en los mercados, no sólo de Tarija, sino en Cochabamba, La Paz y Santa Cruz.

Después de la producción de uva, Tarija fabrica vino a través de varias bodegas privadas y más de 18 variedades de vinos, principalmente tradicional, como el Puro, como la selección del Cabernet Sauvignon, también se fabrica sangre



Clara Torres, cosechadora.

Cherwintha Ruiz, propietaria de una finca.



Cherwintha Ruiz, propietaria de una finca.

la voluntad de aumentar la cantidad a una hectárea es aún, pero también depende de los recursos económicos.



Gustavo Vacallo, coordinador Fundación Valle.

En algunas zonas se requiere de la malla orgánica para proteger la planta de la uva, pero Calamuchita está al margen de este desarrollo rural.



Rosal Calabro, cosechadora Fundación Valle.

Elaboración de uva de mesa en Tarija.



La cosecha de uva comienza en diciembre.



**Policía captura banda de asaltantes colombianos**

# Fiscales y jueces que ayuden a delincuentes serán procesados

El Ministro de Gobierno llegó a Cochabamba y anunció cambios en la ley para procesar penalmente a jueces y fiscales que liberen

delincuentes, además, de la creación de un Observatorio de Seguridad para vigilarlos. Siete miembros de una organización criminal

fueron capturados por la Policía. Tres víctimas los reconocieron como sus agresores.

PÁGINA 5A

## Transportistas hacen impopular paro contra la seguridad en los viajes

La gente rechaza el paro del transporte público anunciado para mañana y el jueves. El Gobierno dice que ajustará el decreto que exige medidas de seguridad para los pasajeros.

PÁGINA 15A

## La mala práctica médica se sanciona con penas leves

Pese a que algún paciente quedó con secuelas de por vida por la mala praxis médica, el responsable recibe sanciones leves que, además, tardan mucho en aplicarse.

PÁGINAS 10-11A

## Designan a Camilo Medina como el nuevo fiscal de Distrito de Cochabamba

PÁGINA 20A

## Informe de EEUU suspende a Bolivia y Venezuela en la lucha contra el narcotráfico

Washington preocupado por la eficacia de las políticas y acciones antinarcóticos del gobierno de Morales.

PÁGINA 19A

### EN ESTA EDICIÓN

Haber sido sindicalista vale más que una licenciatura

Pág. 3A



Un agricultor comprueba los daños en su tierra, ayer.

## Casas anegadas y cultivos perdidos en Capinota

El fin de semana fue trágico para muchos agricultores y residentes de tres comunidades de la provincia.

PÁGINA 12A



Vendimia en Tarija, el fin de semana.

## Los intermediarios ganan más que los productores de uva de mesa de Tarija

Los comerciantes se llevan hasta el 70% del precio de la uva vendida en los mercados de las grandes ciudades de Bolivia.

PÁGINA 16A

## Usaid apoya producción de uva en Tarija y Sucre

LA PAZ | ANF

El programa, Uva de Mesa, impulsado por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (Usaid por sus siglas en inglés) destinó 10,5 millones de bolivianos para el apoyo de pequeños productores agropecuarios de Tarija y Chuquisaca.

El tema principal de la cooperación se basa en el aprovechamiento de oportunidades comerciales, a través de actividades orientadas a mejorar las técnicas de producción y postcosecha, control de calidad y el acceso a información y mercados nacionales e internacionales.

La postcosecha fue una de las primeras actividades introduciendo temas como la determinación del punto óptimo de cosecha, arreglo de racimo, clasificación de bayas por diámetro e introducción de nuevos empaques.

Un logro conseguido por Usaid y que mejora las oportunidades de los agricultores está enfocado en introducir y consolidar un nuevo tipo de empaque lla-

mado caja de transición que es una caja de madera de 20 kilos de capacidad y que permite a los productores la venta de un producto con un peso fijo y mejora la reducción de las mermas postcosecha. De la misma forma en otras fases se trataron temas relacionados con el manejo del cultivo, como la poda, el manejo de suelos, manejo integrado de plagas, reguladores de brotación, sistema de conducción, fertilización y otros que benefician a la producción y en consecuencia a los trabajadores de la tierra.

Otro proyecto ejecutado de forma paralela es el referido a la producción de uva ecológica donde la fertilización y el manejo de plagas fue controlado desde un punto de vista netamente orgánico con normas adecuadas al cultivo y producción de la uva de forma orgánica. En el valle central de Tarija se ubica uno de los proyectos para consolidar la provisión al mercado exclusivamente de uva de mesa de alta calidad y el otro proyecto busca fortalecer el primer eslabón de la cadena productiva.



Un viñedo de uva cabernet sauvignon en plena producción.



EMPRENDEDORES

**PERFIL**

**Personal**

- Nombre: Rocío Ferrufino Minda
- Nacimiento: El 20 de agosto de 1975 en Cochabamba
- Estado civil: Casada con Cidar Oliva, tiene dos hijos: Camila (3) y Benjamín (1)



• **Profesión:** Auditora financiera, egresada en 1993 de la Universidad Mayor de San Simón, con registro de comercio en Fundempresa y afiliada a Cadepla.

**Laboral**

• **Gerente general** de la microempresa Cidener, dedicada a prestar servicios de ingeniería mecánica y electricidad, además de construir estructuras metálicas y equipos industriales a requerimiento de las empresas en su fábrica de la avenida Parque de las Memorias, frente a la sub estación eléctrica de Arocasua, kilómetro tres a Sacaba.

La microempresa Cidener se especializa en prestar servicios de diseño, construcción y montaje de equipos industriales

# Ingeniería con sello cochabambino

A.D. Hans Soria O.

Los emprendimientos industriales que requieren servicios de ingeniería en los rubros de mecánica y electricidad, así como las empresas que necesitan cilindros de acero, maquinaria para el rubro de cemento, como extractores de polvo, chimangos, y equipos de laboratorio o estructuras metálicas gigantes de hasta 500 metros cuadrados de superficie, solicitan los servicios de la microempresa cochabambina Cidener.

El negocio inició a mediados de 2008, prestando servicios de mantenimiento de máquinas y

equipos industriales, con una inversión inicial de 50 mil dólares en infraestructura industrial, oficinas de administración, herramientas, vehículos y equipo liviano de soldadura, mecánica y otros.

La planta fue instalada sobre una superficie de 50 metros cuadrados a la altura del kilómetro tres a Sacaba, dice la gerente general, Rocío Ferrufino.

Hasta el momento, Cidener

ejecutó unos 23 contratos de desmontaje, reparación y montaje de maquinaria; diseño y fabricación de equipos adecuados a procesos productivos específicos, como extractores de polvo, tolvas, cilindros de media y baja presión; y estructuras metálicas (tinclados para OTBs, unidades educativas) con una inversión promedio de 12 mil dólares, por trabajo.

**“ Si una empresa minera requiere una planta de extracción de cierto mineral, nosotros podemos diseñarla y construirla.”**

ROCÍO FERRUFINO | EMPRESARIA

Proyecciones  
Junto a su

esposo Cidar Oliviera, ingeniero químico, Ferrufino proyecta una inversión de hasta un millón de dólares en los próximos cinco años en infraestructura moderna, maquinaria con tecnología de punta, capacitación y especialización de recursos humanos para brindar servicios especializados en mantenimiento e instalación de construcciones a las empresas mineras, de cemento y petroleras del país.

En materia de responsabilidad social empresarial, Cidener tiene programado arrancar en mayo próximo un proyecto educativo de preservación del medio ambiente.

**DESARROLLO** | La capacitación tecnológica y su correspondiente aplicación han empezado a dar resultados alentadores en el incremento de la producción de uva de mesa que beneficia a miles de familias de Tarija y Chuquisaca

# Uva boliviana competitiva de mano de la tecnología

Jackeline Rojas Heredia

El valle tarijeño, conocido y apreciado por su rica producción de uva, está en camino de multiplicar tres veces más la producción de esta fruta gracias a las innovaciones tecnológicas adoptadas por las asociaciones de productores e implementadas por la iniciativa, investigación y capacitación de la Fundación para el Desarrollo Tecnológico y Agropecuario de los Valles (FDTA) con el apoyo financiero de Usaid Bolivia, el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Focsa y Fideicomiso.

Los pioneros que hablan por sí solos, señalan que a partir de la adopción tecnológica, que se sitúa en 87 por ciento, la producción por hectárea, cuyo rendimiento era de aproximadamente de 245 quintales de uva de mesa, ahora se ha incrementado entre 350 y 400 quintales, de acuerdo con el informe de Ricardo Alem, coordinador de FDTA, y corroborado durante una visita a los valles tarijeños en la que se pudo tener contacto con los productores de la zona.

El programa está enfocado en la producción de uva de mesa en diferentes variedades como la Italia y la moscatel de Alejandría, destinadas exclusivamente al consumo y que conforman el 80 por ciento de producción en los municipios tarijeños Cercado y Uriondo y en los Cintis de Chuquisaca en tres municipios: Camargo, Villa Abecía y Las Cruces.

Los beneficiados son un total de 4.874 familias organizadas en asociaciones que, guiadas por la Fundación Valles, han abierto las puertas a la innovación tecnológica basada en diferentes pasos de la cadena de producción como ser: la pre cosecha, post cosecha, transformación, comercialización y mercados.

**Exportación**

La transferencia de tecnología, que se traduce en adopción de tecnologías por parte del productor, pasa por diferentes fases, desde una de llevada a cabo como proyectos. A la fecha ya se han concluido 19 de estos.

El éxito de otros dos que están en ejecución puede no sólo incrementar los volúmenes de producción, sino también dar paso a la exportación de la uva tarjeña.

Una primera experiencia está a punto de iniciarse el siguiente mes con la comercialización de uva boliviana de mesa a Paraguay.

Los primeros intentos, y apoyados también por la Prefectura de Tarija, se basan en dos factores: el control de granitos y la implementación de cámaras de frío.

Además explican que tanto el uso de tecnologías como las Cintas de calidad son áreas altamente programadas al granito en época de lluvias lo que merma la cosecha.

Además se enfrentan el problema con tecnología de radar que



**ACTIVIDAD.** Un productor, antes de dar inicio a la cosecha de uva de mesa, comparte el abundante fruto dulce con su hija. | Foto: Rodrigo Gortá



**TECNOLOGÍA.** Una vitícola protegida con una malla para hacer frente al granizo.

permite saber si las uvas están bien cuidadas de granitos y de acuerdo a esa información se procede a disparar látex a las uvas para desintegrarlos. Sin embargo, su principal desventaja es el costo alto del uso de esa tecnología.

Ahora se lleva a cabo la implementación de "mallas anti granito" cuyo uso se desarrolla bajo supervisión técnica. Luego de un estudio de factibilidad, que permitió saber cuánto puede afectar la malla a la maduración de la uva —a la adición o retraso, acumulación de azúcar, etc.—, la tecnología ha permitido un mayor beneficio y ha bajado los costos.



**CONSUMO.** Una persona disfruta la uva antes de que sea cosechada, en una plantación en Tarija. | Luz Torres

**UVA EXTRANJERA ENTRA ILEGALMENTE**

## Cámaras de frío para frenar la competencia

Uno de los mayores problemas para la comercialización de uva de mesa tarijeña al interior del país es el contrabando de esta fruta desde Chile y Argentina, lo que baja el precio del producto nacional.

El kilo de uva rosada y moscatel producidos en Bolivia está a 15 bolivianos al consumidor, mientras que la uva chilena, antes del terremoto, se cotizaba por kilo entre 11 y 13 bolivianos.

Otro problema es que la comercialización de la uva boliviana se reduce a la época de cosecha, entre febrero y abril.

Para subsanar el perjuicio a nivel económico por esos factores, dos asociaciones de los poblados tarijeños de Calamuchita y Marzavay, apoyadas por

la Fundación Valles, están implementando el uso de cámaras de frío.

Los equipos almacenan el producto y logran su conservación por alrededor de dos meses lo que permitirá contar con uva tarjeña hasta junio en el mercado boliviano y acceder a mercados de exportación.

La primera experiencia de venta al exterior será a Paraguay, a donde llegará, por vía aérea, un paquete conformado por 200 cajas de uva rosada de primera calidad con un costo de 11 dólares por caja de ocho kilos.

Este negocio permitirá al productor incrementar en un 87 por ciento su ganancia, informó Gustavo Vazquez, responsable de la FDTA en Tarija.

**VENTANA**

## “Nuevo Código del Trabajo castiga la inversión privada”

ALBERTO ARZE  
DIRECTOR  
EJECUTIVO DE LA  
FEDERACIÓN DE  
EMPRESARIOS  
PRIVADOS



La elaboración del anteproyecto de Código del Trabajo por parte del Ministerio de Trabajo Empleo y Previsión Social, norma que pretende reemplazar a la actual Ley General del Trabajo, su Decreto Reglamentario y demás disposiciones conexas —que son muchas, muy dispersas y en varios casos contradictorias— ha sido llevada adelante de manera unilateral, sin incorporar al sector empresarial a 2,7 millones de trabajadores en su discusión, desconociendo el principio elemental del tripartismo (Gobierno —empleadores— trabajadores) que debe regir las relaciones laborales según la Organización Internacional del Trabajo (OIT).

Dicho anteproyecto, en lugar de garantizar la estabilidad laboral y mejorar las condiciones de vida de los trabajadores, se presenta como una propuesta que castiga la inversión y la iniciativa privada, generando un efecto adverso que detalla la creación de nuevas fuentes de empleo y pone en riesgo a las ya existentes.

La propuesta plantea cambios tales como la creación de ocho nuevos bonos, dos de los cuales, a manera de ejemplo, premia la asistencia o la puntualidad —obligaciones y no derechos de cualquier trabajador—, y consolida la atribución del Gobierno para determinar los incrementos salariales en el sector privado.

El hecho de que el Ministerio de Trabajo asuma la competencia para resolver los asuntos inherentes a conflictos laborales (andando a las instancias judiciales), que las determinaciones de éste tengan carácter coercible mediante el auxilio de la fuerza pública (pudiendo, incluso, disponer el apremio corporativo), y que las normas reglamentarias que emita “no puedan ser recurridas”, vulneran la seguridad jurídica que debe imperar en un Estado de derecho.

Intención se observa incrementos en la remuneración cánticos de año base arduo y volado, como sucede en el caso del Bono de Antigüedad que, en el caso más extremo (trabajadores con más de 22 años de antigüedad), se elevaría en un 270 por ciento.

Estos son algunos ejemplos que desatan que esta propuesta de Código del Trabajo pone en jaque a la competitividad de las empresas y traerá a flote a los desajustes de los estándares de turno.

# Institucionalización de Aduana busca cambio estructural

La Aduana Nacional de Bolivia promueve la primera etapa de su institucionalización, en procura de mejorar los procesos de control, verificación y plantear un nuevo modelo tributario; además de fijar nuevas metas de recaudación, establecer una central de riesgos de alerta temprana, y tener un contacto directo con clientes potenciales.

Durante el "Foro Aduana Nacional de Bolivia: Nueva Visión", la presidenta interina Marlene Ardaya, consideró que el cambio de estructura comprende la renovación de las administraciones, desde una perspectiva de servicio de comercio exterior, para lo que es necesario el consenso entre la empresa privada, agentes de despachantes, cámara de importadores y actores, que deben unificar esfuerzos para combatir al contrabando.

Asimismo, debe plantearse un cambio de administración tributaria, lo que exige que a futuro haya una fusión entre Impuestos Nacionales y la Aduana Nacional.

El nuevo modelo tributario estará centrado en una función de prestación de servicios, a través de procesos y etapas de ejecución. A futuro, se pretende la concentración de las recaudaciones tributarias con el apoyo de sistemas informáticos, como el Sitmea, que se ha sabido utilizar como una herramienta de control y transparencia, pero que no ha sido manejada de forma adecuada por agentes despachantes.

También, en el marco tributario, el tema de la subfacturación quedó atrás, por lo que debe haber un cambio de estructura arancelaria, que será renovada por la Aduana Nacional.



ADUANA NACIONAL PROMUEVE LA PRIMERA ETAPA DE INSTITUCIONALIZACIÓN PARA MEJORAR OPERACIONES DE CONTROL.

Lo que se pretende, en ese marco, será para convertir a la Aduana en un ente recaudador, para lo que se necesita el compromiso de los importadores, empresarios, Instituto Boliviano de Comercio Exterior y Despachantes.

## CORRUPCIÓN

Para combatir la corrupción en la Aduana, el Ministerio Anticorrupción, dispuso la intervención a la entidad estatal y lanzó una primera convocatoria para la contratación de profesionales calificados para la prestación de servicios.

Con estas acciones inicia la etapa de institucionalización de la Aduana, cuya transformación buscará que todas aquellas entidades recaudadoras estén al servicio de empresarios, importadores y exportadores, que son clientes potenciales, por lo que se debe pensar en una estructura

Asimismo, se propone un sistema fiscal justo y equitativo, en el tema de la valoración y estructura arancelaria.

## DESPACHANTES

Por su parte, el presidente de la Cámara Nacional de Despachantes de Aduanas de Bolivia, Pablo Mier Garrón, indicó que la Aduana no debe dejar desapercibido los saldos de la balanza comercial, que disminuyeron en 1.034 millones de dólares y bajas exportaciones con relación a las importaciones, por lo que la Aduana está obligada a realizar ajustes necesarios.

También, se debe facilitar el comercio exterior y precautelar la calidad y seguridad de los productos que se importan o exportan.

En el marco de la facultad recaudadora de la Aduana, se debe considerar que entre los factores que ocasionaron su declinación están el contrabando, la subfacturación o contrabando documental, que se ven favorecidos por la alta rotación de personal en las aduanas operativas y la insuficiente calificación del mismo para desarrollar sus funciones.

La actividad aduanera es un tema complejo, por lo que es importante la capacitación de personal en el análisis de riesgos, normativas, aplicación e interpretación de la nomenclatura arancelaria, acuerdos internacionales, preferencias arancelarias, entre otras.

Debido a complejos procesos de globalización y regionalización, se debe buscar la eliminación de barreras y facilitación del comercio, lo que amerita implementar una cadena logística que incentive a los exportadores, importadores y otros actores

Con Bs 10.5 millones

## Usaid apoya producción de uva de mesa en Tarija y Chuquisaca

(ANF).- El programa, Uva de Mesa, impulsado por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (Usaid por sus siglas en inglés) destinó 10.5 millones de bolivianos para el apoyo de pequeños productores agropecuarios de Tarija y Chuquisaca.

El tema principal de la cooperación se basa en el aprovechamiento de oportunidades comerciales, a través de actividades orientadas a mejorar las técnicas de producción y postcosecha, control de calidad y el acceso a información y mercados nacionales e internacionales.

La postcosecha fue una de las primeras actividades introduciendo temas como la determinación del punto óptimo de cosecha, arreglo de racimo, clasificación de bayas por diámetro e introducción de nuevos empaques.

Un logro conseguido por Usaid y que mejora las oportunidades de los agricultores está enfocado en introducir y consolidar un nuevo tipo de empaque llamado caja de transición que es una caja de madera de 20 kg de capacidad y que permite a los productores la venta de un producto con un peso fijo y mejora la reducción de las mermas postcosecha.

En otras fases, se trataron temas relacionados con el manejo del cultivo, como la poda, el manejo de suelos, manejo integrado de plagas, reguladores de brotación, sistema de conducción, fertilización y otros que benefician a la producción y en consecuencia a trabajadores de la tierra.

Otro proyecto ejecutado de forma paralela es el referido a la producción de uva ecológica donde la fertilización y el manejo de plagas fueron controlados desde un punto de vista netamente orgánico con normas adecuadas al cultivo y su producción.

En el valle central de Tarija, se ubica uno de los proyectos para consolidar la provisión al mercado exclusivamente de uva de mesa de alta calidad y el otro proyecto busca fortalecer el primer eslabón de la cadena produciendo material vegetal certificado para los productores en su conjunto.

Entre los logros que destaca Usaid se encuentran las 4.973 familias que fueron beneficiadas con el proyecto que logró además un 67 por ciento de adopción de tecnología y el 74 por ciento de incremento promedio de ingresos en cinco municipios de Tarija y Chuquisaca.



PROGRAMA UVA DE MESA, IMPULSADO POR USAID, DESTINÓ 10.5 MILLONES DE BOLIVIANOS PARA APOYAR A PEQUEÑOS PRODUCTORES DE TARIJA Y CHUQUISACA.

# TARIJA ALISTA EXPORTACIÓN DE UVA DE MESA A PARAGUAY

En 15 días enviarán un primer lote de 700 cajas. Pretenden luego enviar unas 2 mil cajas por semana. La producción de uva de mesa crece cada año y en este 2010 prevén ofertar 500 mil cajas de 20 kilos cada una; la mitad se destina a Santa Cruz.

## REPORTAJE

La producción de uva de mesa en Tarija dará un salto cuando se concrete dentro de unos 15 días la exportación de un primer lote al mercado paraguayo.

El cargamento será de unas 700 cajas de 8 kilos cada una, que tendrán un valor de entre 11 y 12 dólares por caja, indicó Gustavo Vacaflores de la empresa COTA que junto a la Fundación FDTA Valles impulsan la exportación del principal producto de Tarija, exceptuando el gas natural.

Si bien la demanda interna todavía no está cubierta, la exportación es necesaria porque implica un salto de calidad que luego repercute también en un mejor fruto para el mercado interno, agrega Vacaflores.

La producción de uva de mesa en el país se ha incrementado constantemente en el país y este año se pretende ofertar al mercado unas 500 mil cajas de 20 kilos cada una.

Santa Cruz es el principal mercado y absorbe entre el 40 y 50% de la producción, el resto se destina a La Paz, Cochabamba y al resto de las capitales del país.

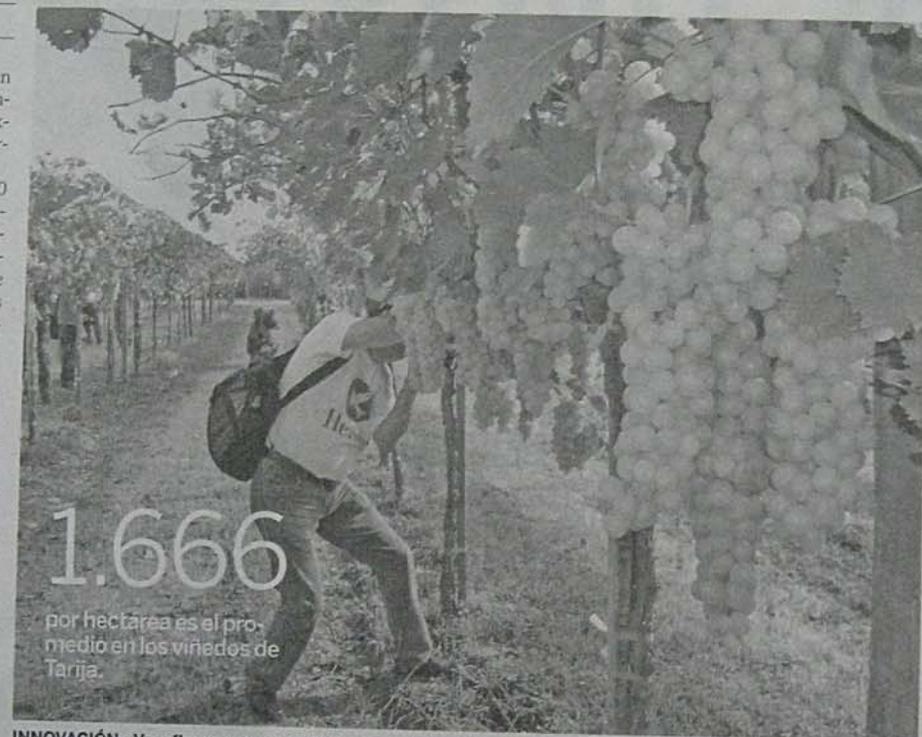
Se estima que en Tarija hay unas 1.700 hectáreas de cultivo, la mitad destinadas a uva de mesa y el resto para elaboración de vinos y singanis. Unas 1.600 familias se dedican al cultivo de la vid.

El precio es el principal atractivo para que muchos productores se inclinen por la uva de mesa en vez de la uva para vinificación.

El productor Facundo Flores dice que por una caja de 22 kilos de uva de mesa recibe en promedio 120 bolivianos, mientras que por la uva para vinificación pagan igual precio pero por el quintal (46 kilos).

Flores vivió durante 13 años en la ciudad argentina de Varela, donde sembraba tomates y verduras. Hace tres años volvió al país e inicialmente pensó en seguir con el tomate, pero las condiciones del terreno lo desanimaron.

Fue entonces que decidió cultivar uva en un predio que compró en la zona de Sunchu Huaycho, ubicado en el municipio de Uriondo a 18 kilómetros de Tarija. Su experiencia con la vid ha sido grata porque en menos de dos años ya recogió unas 700 cajas de uva que las venderá en Cochabamba y San-



1.666  
por hectárea es el promedio en los viñedos de Tarija.

INNOVACIÓN • Vacaflores posee un viñedo de media hectárea en Tomatitas, en una zona que antes era erosiva.

## PRODUCCIÓN

### Una viña de dos hectáreas

Para que un productor pueda autosustentarse se requiere que por lo menos que cultive dos hectáreas, dice Gustavo Vacaflores que colabora en el programa de la Fundación FDTA Valles.

Hoy en promedio, gran parte de los productores tiene media hectárea y el objetivo es que puedan llegar hasta las dos hectáreas.

Para comenzar a sembrar uva se requiere una inversión inicial que oscila entre 20 mil y 30 mil dólares, luego se invierte anualmente entre 3.000 y 4.000 dólares para el mantenimiento del parral.

Si todo resulta exitoso al cabo de 18 meses se puede tener la primera cosecha. Lo ideal es producir unos mil kilos por hectárea, que reportan ingresos brutos de entre 15.000 y 18.000 dólares. El cultivo de uva de Tarija se concentra en el valle central que abarca todo el municipio capitalino de Cercado y parte de los municipios de las provincias Avilés y Méndez.

## Dos plagas afectan al viñedo

Los cultivos de uva en Tarija se han visto afectados por dos plagas que afectan la hoja y el fruto de la vid, aunque su incidencia no ha afectado el crecimiento de la producción.

El Mildiu es un hongo que ataca a la hoja y provoca que se seque. Si la hoja cae antes de la cosecha puede afectar la maduración de la uva y si cae después es probable que impacte en la cosecha siguiente, dice Gustavo Vacaflores.

La botritis es otro hongo que afecta al racimo que puede oca-

sionar la pudrición del fruto.

Vacaflores apunta que la cosecha de la uva de mesa merece cuidados especiales. Por ejemplo no se debe tocar el fruto porque eso puede hacer que se pudra en menos tiempo. "Generalmente si usted observa uvas brillosas, es señal que la han mansado al cosecharla".

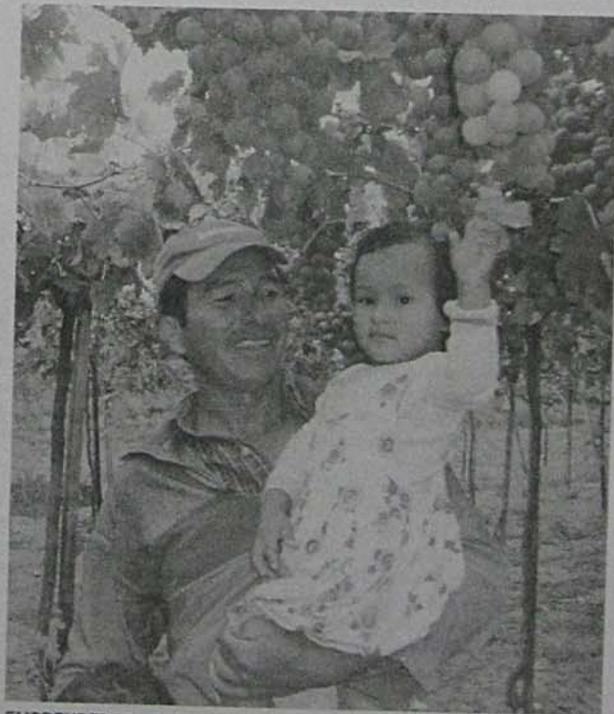
Las principales variedades de uva de mesa que se producen en Tarija son la Cardinal, River, Red Globe, Italia y la Moscatel de Alejandría, que acapara el 80% de la producción.

ta Cruz. Habitualmente la primera cosecha se da a los cuatro años, pero él considera que la preparación del terreno ha sido clave para el buen rendimiento.

Flores forma parte del millar de productores que en los últimos seis años han recibido respaldo para mejorar su producción, dentro del programa de la cadena de la uva pa-

trocinado por la FDTA Valles y la Prefectura de Tarija.

La recuperación de terrenos que antes era erosivos, nuevos sistemas de siembras, irrigación por goteo, implementación de las mallas antigranizo para proteger el cultivo de las heladas son algunas de las mejoras introducidas gracias al programa. /ALDO AGUILERA, TARIJA



EMPREENDEDOR • Cuéllar apostó por la uva de mesa con buen resultado.



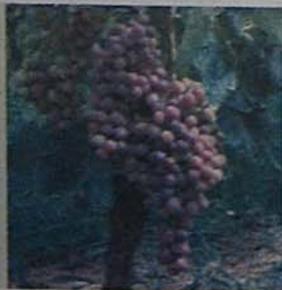
## EL JAMÓN SE ABRE PASO

Tarija monopoliza la producción de unas 2 mil piezas por año con la idea de potenciar la uva del vino.

FOTOS: BETO JUSTINIANO/HEBRIAN VIRGO

### **HOTEL** TARIJA ALISTA EXPORTACIÓN DE UVA DE MESA

Dentro de 15 días se enviará un lote de 700 cajas a Paraguay. La producción aumenta cada año. PÁG. 3



### **PUERTO** ARICA MUEVE CADA VEZ MÁS CARGA DEL PAÍS

La carga boliviana se quintuplicó desde 2004 y el año pasado se exportó \$us 1.057 millones. PÁG. 6



# El Día

DOMINGO 28 DE FEBRERO DE 2010 Santa Cruz de la Sierra. Época IV. Año 21. Número 7860. 96 Págs. Precio: Bs 4.00. Interior: Bs 4.50

## Catástrofe en Chile

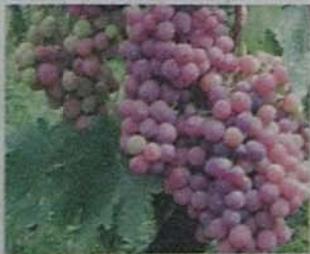
Un temblor de 8,8 grados mató a más de 300 personas y destruyó edificios y carreteras en Concepción y el centro de Santiago. El mundo se solidariza y ofrece ayuda. El terremoto ha dado origen a un tsunami, hay ochos países en peligro. **EL EVENTO 11-14**



DESASTRE • El sismo destruyó un viaducto en una de las ciudades azotadas por el temblor. El Gobierno chileno puso en marcha un plan para socorrer a las familias damnificadas.

### Tarija suma los jamones a la ruta del vino

Alistan la exportación de uva de mesa a Paraguay. Acaban de lanzar la producción de 2.000 jamones por año. USAID es uno de los financiadores. **PORTAFOLIO 3**



### Los problemas de la ciudad y los candidatos

Los postulantes al sillón municipal tienen planes para solucionar el caos de los mercados, el transporte público y la basura, entre otros. Conozca sus planes. **CIUDAD 8-9**

### Transportistas ratifican paro y harán huelga

Los choferes anuncian que mañana instalarán piquetes de huelga de hambre y ratifican el paro de 48 horas contra el decreto que sanciona a los ebrios. **NACIONAL 21**

### ADEMÁS

Queman vivo a un brasileño en Chimoré **POLICIAL 19**

Searpi alerta a la gente en el norte por la crecida de los ríos **CIUDAD 6**

## Seguridad que deja huella

Aprovecha los beneficios del Sistema de Seguridad por Huella Digital:

- ▶ Mayor seguridad en las transacciones que realices.
- ▶ Una herramienta más para evitar fraudes.

Forma parte de la banca más segura, registra tu Huella Digital en nuestras Plataformas de Atención.

Banco de Crédito

**BCP**

cosecha se logra recolectar un promedio de 500.000 cajas, de las cuales un 60% se destina a la producción de vinos en bodegas y el resto se comercializa como uva de mesa. Se estima que en el valle tarijeño existen poco más de 1.600 viticultores que cultivan el fruto en unas 1.700 hectáreas. Santa Cruz, Cochabamba y La Paz son los principales mercados para la uva de mesa, aunque en los otros distritos del país se consume a pequeña escala.

Referente al alcance del proyecto, Rodolfo Flores, productor de uva de mesa en Calamuchita, población rural distante 28 kilómetros de Tarija, señaló que el asesoramiento técnico en uso de suelo y manejo integral del viñedo les ha permitido aumentar la productividad que se traduce en mayores beneficios económicos en cada campaña.

En su caso, señaló que es el tercer año que cultiva uva de mesa y que este año espera recolectar 300 cajas. Sin embargo, Flores lamentó el poco apoyo que reciben del Gobierno, lo que hace ver el poco interés estatal que existe para incentivar la producción nacional. Asimismo, pidió mayor control en las fronteras para evitar el contrabando de uva de mesa de Argentina y Chile al país porque, según él, esto genera una competencia desleal y trasciende en la caída de precio en el mercado interno.

Facundo Cuéllar, microempresario que también cultiva uva de mesa en Sunchuhuaico, comunidad distante 18 kilómetros de Tarija señaló que prefiere producir uva Italia, porque le permite obtener buenas utilidades. Según él, las otras variedades Moscatel de Alejandría, Ribier, Red Globe y Cardinal son mal pagadas en las bodegas.

Cuéllar indicó que aunue es el primer año que cosecha el fruto y ya tiene comprometida la venta del producto a los mercados de Cochabamba, Santa Cruz y Chuquisaca. Prevé recolectar unas 700 cajas de uva de mesa de las dos hectáreas y media que tiene sembrada en su finca .

En el valle central de Tarija, Usaid, a través del programa Uva de Mesa, apoya a los micros, pequeños y medianos viticultores en el aprovechamiento de oportunidades comerciales.

### En el valle

- Presupuesto. El monto destinado para el proyecto Uva de Mesa, incluido en el programa Acceso a Mercados y Alivio a la Pobreza, alcanza más de Bs 10,5 millones canalizados a través de Usaid, el BID, Focas y Fideicomiso.

- Alcance. Se benefició a más de 4.973 familias de cinco municipios de Tarija y Chuquisaca, a los cuales se brindó asesoramiento técnico y transferencia de tecnologías.

- Racimo. Dependiendo del manejo integral de uso de suelo, una planta adulta (de más de cinco años) se estima que puede producir 25 kilos que equivalen a la misma cantidad de racimos.

- Variedades. En Tarija se producen uvas de las especies Italia, Moscatel de Alejandría, Cardinal, Red Globe y Ribier.

- Inversión. Para cultivar una hectárea con uva de mesa se requiere de entre \$us 2.500 y 4.000. En dicho espacio se estima que se siembran 1.666 plantas y después de tres años se gana \$us 20.000.

### FDTA Valles quiere consolidar marcas

Así como el vino tarijeño tiene una marca tradicional registrada en el contexto nacional e internacional, ahora la Fundación Valles apunta a consolidar el sello del jamón, el queso de cabra y sus derivados producidos de manera artesanal en diferentes comunidades rurales que comprende el distrito de Tarija.

Jamones Ulloa es uno de los emprendimientos en el cual trabaja y tiene comprometido su apoyo la Fundación Valles. Julio Ulloa, propietario de la iniciativa empresarial, explicó que la oferta de jamón es muy limitada precisamente por la falta de apoyo de las instituciones locales y nacionales comprometidas con el desarrollo de la región.

No obstante, refirió que él y un grupo de productores de jamones y porcicultores, además de recibir apoyo técnico de la Fundación Valles y otras organizaciones locales y externas comprometidas con el desarrollo de Tarija, fueron enviados a Murcia (España) para ser

Ecor

SOND

¿Qui  
sufri L L E T F

Vot:

Ve

asesorados en técnicas de recuperación de genética y reproducción de cerdos, productividad, conservación y corte de jamón.

Al presente, Jamones Ulloa procesa entre 400 y 600 piernas de cerdo (pernil) que equivalen a 3.000 kilogramos por año. La meta prevista es llegar a producir 2.000 pernils y para lograr este propósito, el empresario comentó que en abril tiene previsto estrenar una infraestructura que incluye ambientes con cámaras de secado y frío para almacenar y así expandir su producción.

Jamón Ulloa se comercializa en las embajadas de España y Francia en Bolivia, así como en restaurantes y cadenas de supermercados que operan principalmente en Tarija, Cochabamba, La Paz y Santa Cruz.

## La opinión

### "Será una nueva oferta gastronómica"

*Patricia Virreira/Gte. Prog. Valles*

El programa Competitividad de la Cadena Agroalimentaria de Especialidades del Valle Central de Tarija está orientado a desarrollar cinco productos conceptualizados como especiales en el valle central de Tarija, esto en la perspectiva de posicionarlos con lo que se denomina marca Tarija.

A escala internacional se maneja mucho el tema de marcas regionales y país, entonces la idea es posicionar y alcanzar el reconocimiento con el jamón serrano, el queso de cabra, la miel y un conjunto de productos como bayas (frambuesa, zarzamora y arándano) y hortalizas (espárragos, alcachofas y champiñones) tal como ocurre con el vino.

En ese marco, Fundación Valles viene trabajando en la perspectiva de que estos productos se constituyan en la nueva oferta de productos gastronómicos en la región y a escala internacional.

Entonces, a nivel comercial estamos trabajando con el fin de posicionar estos productos y a nivel de agricultura estamos con todo lo que es apoyo para mejorar la calidad de los productos.

En los próximos cuatro años se espera consolidar, por ejemplo, diez pequeñas empresas artesanales de jamón con una capacidad productiva para elaborar hasta 5.000 piezas (pernils) por año. La proyección es que Tarija se convierta, como sucede con el vino en un referente en la producción de jamón, queso de cabra, miel, bayas y hortalizas. Asimismo, se trabaja con las cadenas productivas de cebolla, ají, maní y frutales de carozo.

### El singani Casa Real 'despertó' a pisqueros de Chile

El logro que obtuvo el singani boliviano Casa Real, reconocido con la medalla de oro como el mejor destilado de uva moscatel de Alejandría del mundo, removió el mercado del pisco en la región, donde empresas de Chile comenzaron a trabajar en el mejoramiento de su producto, según refleja un artículo del último número de la revista América Economía.

El impreso señala que aunque el galardón logrado por Casa Real en la 15ª versión Vinalies Catad'or América Latina 2009 (realizado en Santiago de Chile, en julio del año pasado), pasó inadvertido para varios viñateros, no fue así para los pisqueros chilenos, quienes decidieron unir fuerzas con el propósito de aumentar la calidad de su producto.

En portada

**Anahí: "Yo estoy súper trastornada"**

**Chile aguanta una catástrofe**

Impacto. Un sismo 50 veces más potente que el de Haití estremeció ayer a lo...

**Archivos secretos revelan que brasileños vigilaban a Fidel Castro y al 'Che' Guevara**

**Tras el escándalo por su ex, Bridge eludió el saludo de Terry**

El jugador del Manchester City Wayne Bridge se negó a estrechar la mano de ...

### **Dunga ve "normal" la controversia generada por no llamar a Ronaldinho**

### **Se elevan a 711 los muertos por el terremoto en Chile**

El número de víctimas mortales por el terremoto que ayer asoló el 80 por ci...

### **Gobierno chileno admite error al haber descartado inicialmente tsunami**

La Marina chilena cometió un error al haber descartado inicialmente un tsun...

### **Se va sin medallas de Vancouver-2010, pero deja su marca**

### **Un sismo de 5,1 grados sacude Ecuador**

Un sismo de 5,1 grados de magnitud sacudió este domingo varias ciudades de ...

### **Angelina Jolie negocia trabajar al lado de Alfonso Cuarón**

### **Concepción, entre pillajes y una alta tensión**

Unos hombres, con ayuda de palancas, abren las puertas metálicas de un supe...

### **Migrantes: Wilstermann gana y es finalista en Londres**

• Fútbol • El equipo aviador superó a Cariamanga F.C., de Ecuador, por 4-3 ...

### **ONG's reclaman por "proselitismo" de Morales en visita a México**

Organizaciones conservadoras de derechos humanos solicitaron el domingo al ...

### **Rihanna, más agresiva y madura, actuará en directo en España**

### **Otras dos clínicas están en la mira por la sangre**

Control. El Sedes entregó notificaciones a dos centros, tras recibir denunci...

### **Chile: al menos cien personas atrapadas en edificio derrumbado**

Al menos un centenar de personas quedaron atrapadas en un edificio que se d...

### **Imágenes de los saqueos en Concepción**

### **Pellegrini envía un mensaje de solidaridad a sus compatriotas**

### **Ministerio de Educación registró a docentes; la lista saldrá mañana**

De los cientos de docentes de todo el departamento se elegirá a 440 para ll...

### **Una tormenta barre Europa occidental dejando al menos 52 muertos**

Al menos 52 muertos, de los cuales 45 sólo en Francia, ha dejado este domin...

### **Suspende amistosos contra Costa Rica y Corea del Norte**

### **Toque de queda en regiones chilenas más afectadas por terremoto**

El Gobierno chileno decretó el toque de queda en las regiones del Maule y B...

### **Liverpool gana y pisa los talones al Manchester City y Tottenham**

### **Informe desde EL DEBER**

El editor de Internacional de EL DEBER, José Miguel Sánchez, brinda una sín...

### **Multas a parlamentarios faltos será para instituto psiquiátrico de Sucre**

El pleno de la Asamblea de Diputados decidió hoy por unanimidad, a través d...

### **Inter consolida su liderato con triunfo en Udine y Milan sigue al acecho**

### **El papa pide solidaridad y reza por Chile**

**Iglesia Católica Boliviana se adhiere al dolor del pueblo chileno**

El Cardenal Julio Terrazas, en su homilía dominical el Cardenal Julio Terra...

**Cruz Roja desbloquea 205.000 euros para las operaciones de rescate en Chile**

La Federación Internacional de la Cruz Roja desbloqueó hoy 205.000 euros de...

**EL DEBER busca testigos de la tragedia en Chile para escuchar sus testimonios. Proporcionar datos al correo [web@eldeber.com.bo](mailto:web@eldeber.com.bo)**

Derechos Reservados © 2007 - 2010 | **EL DEBER**  
Santa Cruz - Bolivia  
[web@eldeber.com.bo](mailto:web@eldeber.com.bo)